

# Salgsingeniør industri

## Vil du bidra til å levere de mest innovative montasjesystemene i bransjen?

**Ønsker du å være med på utvikling av bærekraftige og økonomiske løsninger innen montasjesystem?**

**Vi er stadig i positiv utvikling og søker etter en dyktig Industriselger for å styrke vårt markedsteam. Vi søker deg som har et brennende engasjement for å implementere vårt fleksible montasjesystem hos ledende aktører. Du vil også være med på å utvikle vår markedsavdeling til nye høyder.**

Dette er en nyopprettet stilling som skal videreutvikle forretningsområde montasjesystem for support av rør til industrier som omfatter segmentene prosessindustri, landbasert oppdrett, vannrenseanlegg, biogass anlegg, batterifabrikker, datasentre mm.

Du skal være med i utviklingen av et kunnskapsrikt og lønnsomt selskap gjennom å være en kompetansepartner for våre kunder og samarbeidspartnere. Du er løsningsorientert, handlekraftig og strukturert. Du har stor arbeidskapasitet, og trives best når du har mye å gjøre. Teknisk forståelse og interesse for rør- og montasjesystemer, vil gi deg et fortrinn. Du er en gjennomfører, er serviceinnstilt og utadvendt.

### Dine hovedoppgaver

- Markedsutvikling og salg av montasjesystem til ledende aktører
- Presentere kvalifiserte råd og veiledning på teknisk nivå, alene, eller sammen med vår tekniske avdeling
- Planlegging, koordinering og gjennomføring av besøk hos mulige kunder
- Kontakt med prosessindustri, landbasert oppdrett, vannrenseanlegg, biogass anlegg, batterifabrikker, datasentre mm.
- Holde teknisk opplæring eksternt i samarbeid med våre samarbeidspartnere eller vår markedsavdeling
- Være en kompetansepartner for våre kunder og samarbeidspartnere
- Delta på fagmesser og seminarer

## Dine kvalifikasjoner og egenskaper

- Ingeniør/bachelor innen relevant fagretning
- Erfaring innen salg til prosess- og/eller industri.
- Behersker Office365 med hovedvekt på Word, Excel og PowerPoint
- Erfaring med ERP system
- God muntlig og skriftlig fremstillingsevne
- God på kommunikasjon, samarbeider godt med alle og evner å bygge og utvikle relasjoner og nettverk
- God på selvledelse
- Løsningsorientert
- Effektiv, resultat- og løsningsorientert på en strukturert måte
- Nysgjerrig, Initiativrik, handler på eget initiativ og tar ansvar for resultater
- Positiv, stødig, ærlig og pålitelig

### Vi kan tilby deg

Profesjonell opplæring hos vår hovedleverandør Sikla GmbH. [www.sikla.com](http://www.sikla.com)  
Selvstendige, spennende og varierte arbeidsoppgaver i et veldrevet selskap hvor du inngår i et team av engasjerte og kvalifiserte kollegaer. En oversiktlig organisasjon og gode beslutningsprosesser. Bred kontaktflate med gode påvirknings- og utviklingsmuligheter. Et godt, inkluderende og hyggelig arbeidsmiljø i et selskap i vekst og utvikling.

Konkurransedyktige betingelser. Stillingen har kontoradresse på Spikkestad.

Tiltredelse etter nærmere avtale.

### Om arbeidsgiveren

KRUGE AS er en ledende leverandør av kostnadseffektive og bærekraftige montasjesystem. Vi tilbyr et omfattende leveringsprogram av komplette montasjesystem til entreprenører innen ulike typer industri. Våre medarbeidere har lang og bred faglig kompetanse. Kruge AS er i dag eiet av Ernströmgruppen AB. Kruge AS har en solid økonomi, en sterk posisjon i markedet, og har klare vekstambisjoner. Vi holder til i trivelige lokaler på Spikkestad utenfor Drammen. Les mer om selskapet vårt på [www.kruge.no](http://www.kruge.no)

For nærmere opplysninger om stillingen kontakt [Tom Marmont-Ramsey](mailto:tom.ramsey@kruge.no),  
Administrerende Direktør på tel.: 993 02 000 mail: [tom.ramsey@kruge.no](mailto:tom.ramsey@kruge.no)